

BUSINESS FINLAND

RAHOITUSPALVELUT
MATKAILUYRITYKSILLE

23.9.2019



RAHOITUS

- Tutkimukseen, tuotekehitykseen ja monenlaisiin liiketoiminnan kehittämisen tarpeisiin erityisesti pk-yrityksille
- Rahoitus on avustusta tai lainaa
- Rahoitus on kilpailtua, vain osa hakemuksista hyväksytään
- Jaamme riskiä, joka liittyy uuteen liiketoimintaan tai kasvuun
- Emme ota omistusosuutta yrityksestä
- Suomeen rekisteröidyille yrityksille
- Suurille yrityksille ja tutkimusorganisaatioille yhteisiin projekteihin pk-yritysten kanssa



BF Global Network / Markets



STARTUP - PK-YRITYS - MIDCAP - SUURI YRITYS ETSIMME SUOMELLE MENESTYSTARINOITA

- 1 Kansainväliseen kasvuun sitoutunut omistaja ja hallitus
- 2 Kilpailuetu kansainvälisille markkinoille
- 3 Monipuolinen osaaminen ja tiimi - teknologia ei yksin riitä.
- 4 Riittävät resurssit maailmalle menoon
- 5 Vaikuttavuutta Suomelle



Mitä rahoituksella voi tehdä?

Sisältö?

- Selvitä uusia kohdemarkkinoita
- Rakenna erottuva brändi, businessmalli
- Kehitä asiakkaiden kanssa ja testaa nopeasti
- Kehitä uusia palveluita/tuotteita, konsepteja
- Tee yrityksen uniikki tarina eläväksi!
- Valmistaudu kasvun vaatimukseen



BUSINESS FINLANDILTA RAHOITUSTA KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN

Esimerkkejä rahoituksestamme

INNOVAATIO-SETELI Osta innovaatio-osaamista	EXPLORER TUOTEPERHE Tuoteperhe yritysten kansainvälistymisen tueksi	TEMPO Valmistaudu kasvamaan vientimarkkinoille	INTO Lisää innovaatio-osaamista kasvun pohjaksi	TUTKIMUS-ORGANISAATIOT Tutkimustulosten kaupallistamiseen ja yritysyhteistyöhön	NIY (alle 5v. nopean kasvun startupit) Skaalaa globaalisti. Kehitä strategiaa, tiimiä, bisnesmallia kokonaisvaltaisesti.	T&K Kehitä palvelua, tuotetta, prosessia, liiketoiminta-mallia Todenna tuotteesi toimivuus
Avustus 100%	Avustus 50 %	Avustus 75 %	Avustus 50 %	Avustusta	Avustus ja laina vaiheittain	Laina 50% / 70% Avustus max. 50%

BUSINESS FINLANDILTA PALVELUITA KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN

VALMISTAUDU

MARKKINOILLE
MENO

KASVA,
UUDISTA

KYVYKKYYDET, OSAAMINEN JA MARKKINATIETO

KONTAKTIT JA VERKOSTOT

INNOVAATORAHOITUS

INNOVAATIOSETE- LILLÄ ALKUUN

Pk-yrityksille ja mikroyrityksille

- Valmistelee uusi tuote tai palvelu, jolla on kansainvälistä potentiaalia
- Hanki asiantuntija-apua esim. palvelumuotoiluun
- joilla on jo vakiintunutta liiketoimintaa

Osta uutta osaamista käyttöösi:

- kokeile, selvitä ja valmistelee uutta tuotetta tai palvelua, jolla on kansainvälistä kasvupotentiaalia
- kilpailukykyä tekijänoikeuksista, tavaramerkeistä, patenteista ja liikesalaisuuksista
- strategista ajattelua brändin rakentamiseen, muotoiluun ja markkinointiin

5000 € + alv., ei omarahoitusosuutta, avustusta (de minimis)



CASE KRAPIHOVI OY (palvelukonsepti)

Krapihovi Tuusulan Rantatiellä kehitti Innovaatiosetelillä rahoitetussa hankkeessa yhdessä konsultin kanssa uudenlaisen "modernin pitopöytätuotteen", missä ruokatarjonnan lisäksi kerrotaan informaatiota suomalaisesta luonnosta ja sen tarjoamista ainutlaatuisista raaka-aineista sekä perinteistä.

CASE VILLA-AURORA

Majoituspalveluita tarjoava Villa-Aurora laajentaa majoituskapasiteettia rakentamalla kolme lasipyramidia. Suunnittelua on rahoitettu Business Finland Innovaatiosetelillä.

<https://bit.ly/2qmbm5x>

Rahoituksen edellytykset

- Yritys on Suomeen rekisteröity pk-yritys, jolla on halu kasvaa ja kansainvälistyä.
- Yrityksellä on uskottavat valmiudet jatkuvan kannattavan vientitoiminnan harjoittamiseen.
- **Yrityksen Suomen Asiakastiedon Rating Alfa on vähintään A.**
- Yrityksellä on vähintään yksi tilikausi takana.
- Yrityksellä ei ole verovelkaa tai yrityksellä on voimassa oleva verohallinnon maksusuunnitelma.
- Yrityksellä ei ole maksuhäiriömerkintöjä ja yritys kuuluu ennakkoperintärekisteriin.
- Yrityksellä on riittävä rahoitus projektin ja muun liiketoiminnan kustannusten kattamiseen. Omarahoituksen suunnittelussa on huomioitava, että Business Finlandin avustus maksetaan jälkikäteen toteutuneita ja maksettuja kustannuksia vastaan, ellei päätöksessä ole toisin todettu.
- Rahoitusta hakiessa asiakkaan tulee tarkastaa yritykselle / konsernille myönnettyjen de minimis -ehtoisten rahoitusten kokonaismäärä jo ennen hakemuksen jättämistä.
- Emme myönnä rahoitusta kasvuohjelmiin liittyviin yhteishankkeisiin. Yritykset saavat hankkeisiinsa julkista rahoitusta kasvuohjelmiansa kautta.
- Toiminimille Explorer -rahoitusta ei ole mahdollista myöntää. Ahvenanmaalaiset yritykset eivät ole tukikelpoisia.

Explorer-tuoteperhe lyhyesti

Tuote /Yksittäiselle yritykselle	Kuvaus
Market Explorer	<ul style="list-style-type: none">Ulkopuolisen asiantuntijapalvelun osto kansainvälistymisen tueksi (markkina-, kansainvälistymistieto)Rahoitus 5.000-10.000 euroa (50%)
<u>Talent Explorer</u>	<ul style="list-style-type: none"><u>kv</u>-osaajan palkkaamiseenRahoitus enintään 20.000 euroa (50%)
Tuote /Yritysryhmälle (min. 4 yritystä)	Kuvaus
Group Explorer yritysryhmille	<ul style="list-style-type: none">yhteisen liiketoimintamahdollisuuden selvittämiseen kansainvälisessä markkinassaRahoitus 10.000-20.000 euroa (50%) per yritys
<u>Exhibition Explorer</u>	<ul style="list-style-type: none">Messuille osallistumista vartenRahoitus enintään 30.000 euroa per messu (50%)

UUSI
TUOTE

UUSI
TUOTE

vanha
messuavustus

EXPLORER MARKET

Pk-yrityksille ja Midcap-yrityksille, jotka etsivät tuotteelleen, palvelulleen tai liiketoimintamallilleen uusia markkinoita.

Hanki tietoa uudesta markkinasta

- Tee kansainvälistymissuunnitelma ja –strategia
- Tee markkinakartoitus uudessa markkinassa
- Selvitä lokalisointitarve
- Tee markkina-analyysi, selvitä kilpailutilanne
- Kartoita jälleenmyyjiä ja jakelukumppaneita

50 % projektin kustannuksista, rahoitus 5 000 - 10 000 €
Avustusta (de minimis)



CASE ARCTIC TRAVEL BOUTIQUE OY

Hankkeessa kartoitettiin matkailutuotteiden markkapotentiaalia ja kilpailutilannetta kohdealueella ja selvitettiin sopivaa liiketoimintamallia markkinoille pääsemiseksi. Hankkeessa toteutettiin myös koemarkkinointia.

EXPLORER GROUP

Group Explorer -rahoitus on tarkoitettu vähintään neljän pk-yrityksen ryhmille yhteisten liiketoimintamahdollisuuksien selvittämiseen kansainvälisillä markkinoilla.

Group Explorer -rahoituspalvelu on tarkoitettu yritysryhmille yhteisten liiketoimintamahdollisuuksien selvittämiseen kansainvälisillä markkinoilla. Myönnämme rahoitusta vähintään neljän tukikelpoisen pk-yrityksen ryhmälle, jolla on merkittävää kasvupotentiaalia omaava yhteinen tarjoama. Ryhmässä voi olla mukana myös suuria yrityksiä, mutta pk-yrityksiä on oltava vähintään puolet.

Rahoituksen suuruus on 10.000-20.000 euroa per yritys. Rahoitus on pk-yrityksille 50 % de minimis –avustusta Yritysryhmän suurin mahdollinen yhteenlaskettu avustus on 100.000 €. Projektin kesto aika on maksimissaan yksi vuosi ellei hankkeen luonteesta muuta johdu.



EXPLORER TALENT

Talent Explorer -rahoituksen avulla voit palkata asiantuntijan tuomaan uutta tietoa ja osaamista, jonka avulla yrityksesi voi edetä uudella kansainvälisellä markkinalla. Rahoitus on tarkoitettu vain palkattavan asiantuntijan kustannuksiin. Business Finlandin myöntämän rahoituksen määrä on enintään 20 000 euroa

Kun haluat saada lisää osaamista ja tietoa yrityksen kansainväliseen kasvuun hyödyntämällä palkattavaa asiantuntijaa itsellesi uuden potentiaalisen vientimarkkinan selvittämiseksi nykyiselle tuotteelle, palvelulle tai liiketoimintamallille

Max 20 000€ (50%) kustannuksista (palkkakustannukset sivukuluineen ja mahdolliset matkakulut)

hankkeen kesto 6-12kk. Yritys voi maksaa talentille enemmänkin.



Exhibition Explorer

Pk-yritysten yhteisiin kansainvälisiin messuhankkeisiin

- vähintään neljän pk-yrityksen ryhmä
- merkittäviin b-to-b tapahtumiin ([Esim ulkomaisista messuista](#))
- edistää yritysten ja uusien innovaatioiden pääsyä markkinoille

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

max. 30 000 €
yksittäiselle
yritykselle

enintään 50 %
hankkeen
hyväksyttävistä
kustannuksista

Messujen
rekisteröinti,
suunnittelu,
rakentaminen



TEMPO -VAUHTIA KASVUUN

Alle 5-vuotiaille startup-yrityksille

- jotka tähtäävät vientimarkkinoille
- yrityksen alkuvaiheen kasvuun

Vauhtia pk-yrityksen kansainväliseen kasvuun

- Varmista kysyntä ja tunne markkinat
- Hanki palautetta asiakkailta
- Testaa ratkaisusi toimivuus
- Toteuta tuotteesta ensimmäisiä versioita
- Valmistaudu kasvuun

75 % projektin kustannuksista, rahoitus enintään 50 000 €
Avustusta (de minimis)



CASE: Doerz Oy

Doerz on jakamistalouteen perustuva elämysten markkinapaikka, jossa tavalliset ihmiset tarjoavat elämyksiä toisilleen.

Tempo-hankkeessa yritys testasi tuotteen asiakas- ja markkinatarvetta ja samalla kehitti alustavia toimintamalleja.

TUTKIMUS, KEHITYS JA PILOTOINTI

- Laina kehitykseen ja pilotointiin 50 %-70%
- Tutkimuspainotteisiin projekteihin rahoitus on avustusta
- Avustusta tutkimuspainotteisiin projekteihin
- Rahoituksen määrä riippuu yrityksen tavoitteista ja resursseista.



CASE ALLAS SEA POOL

Business Finlandin rahoituksella pilotoitiin hanketta ja kehitetään kasvua kansainvälisille markkinoille.

**BUSINESS
FINLAND**

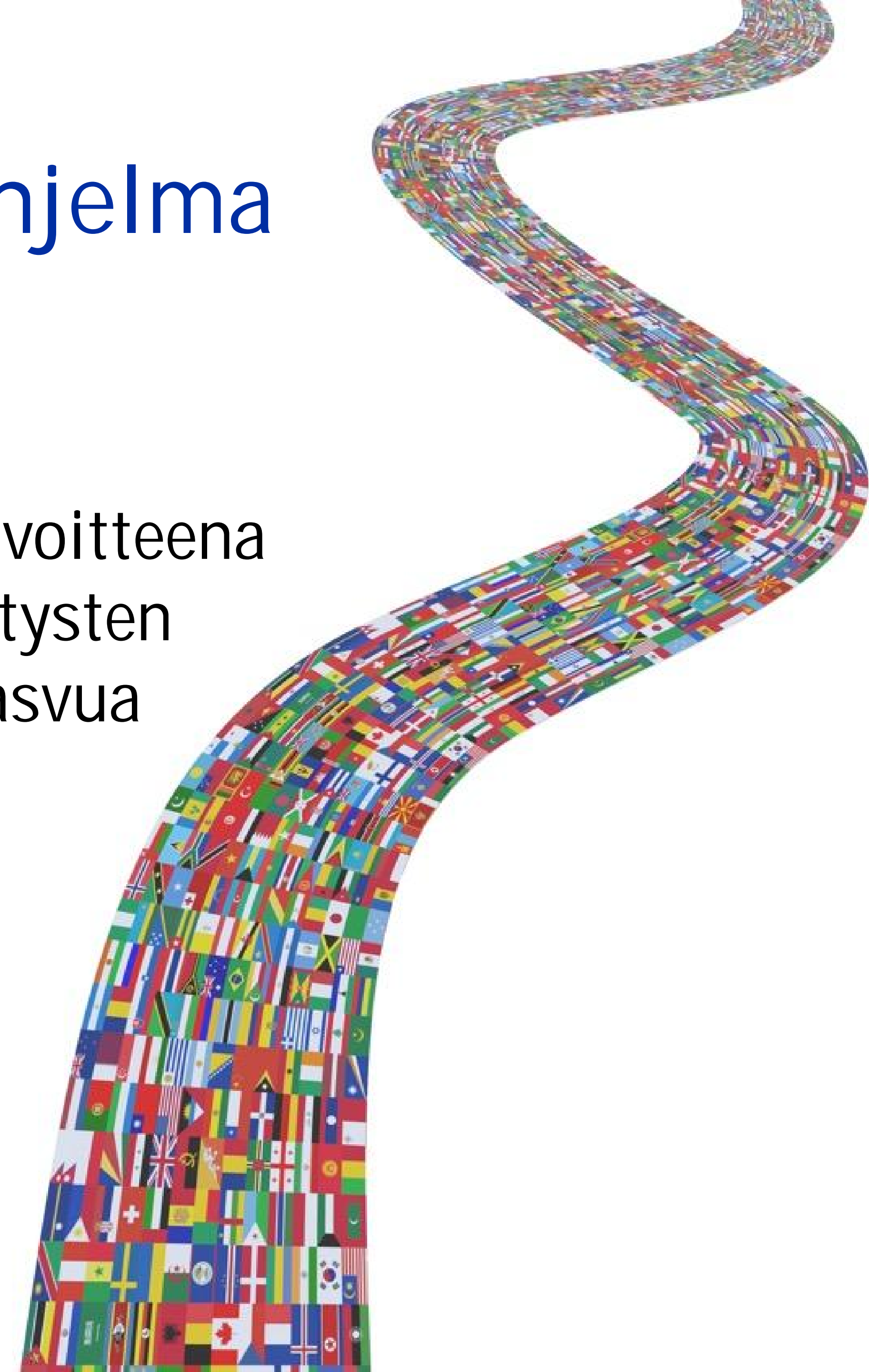


EXPERIENCE COMMERCE
Finland

Experience Commerce Finland -ohjelma

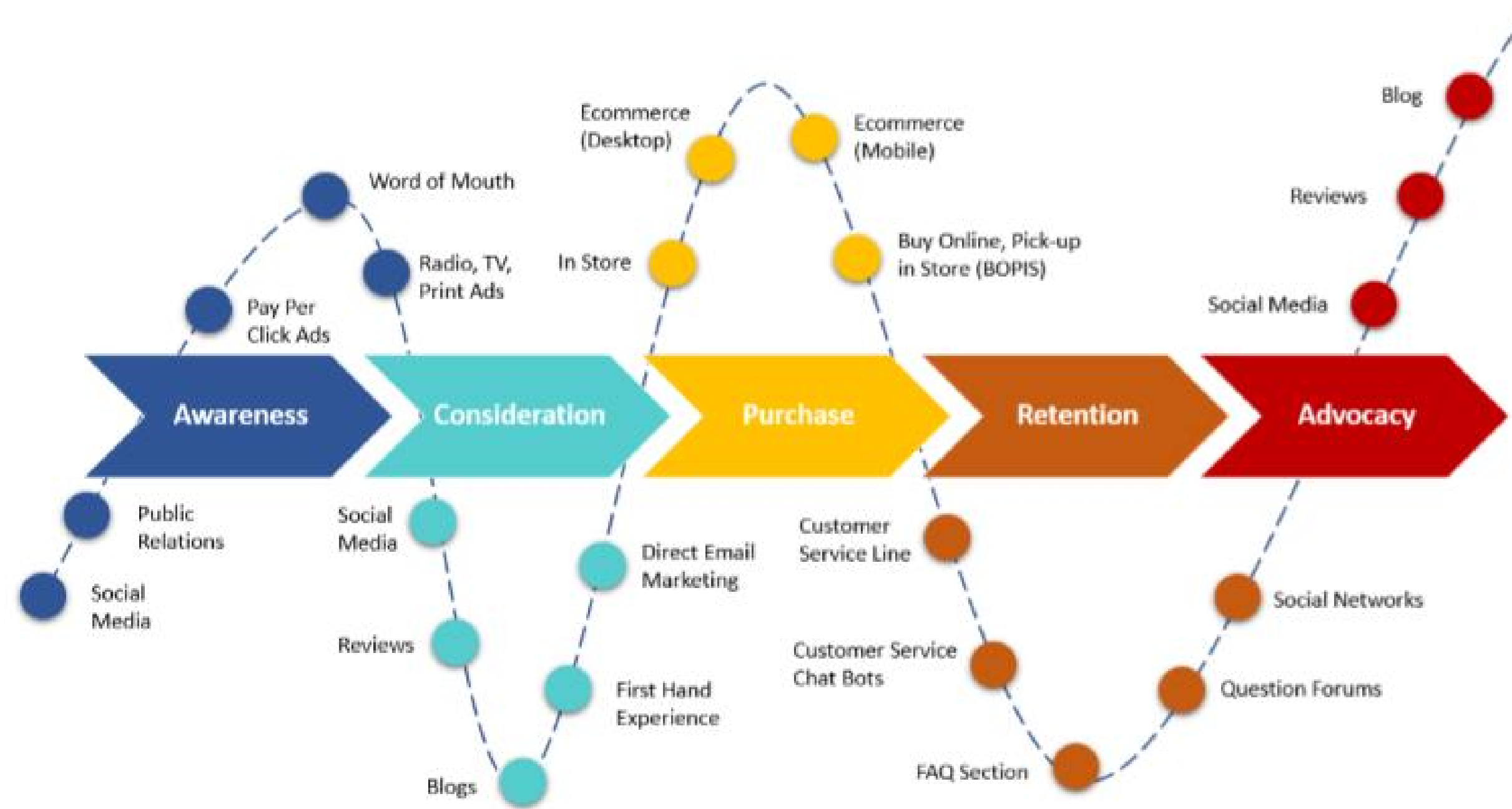
Mikä?

- Nelivuotinen ohjelma (2019-2023), jonka tavoitteena on tehostaa suoraan kuluttajille myyvien yritysten (D2C - direct to consumer) kansainvälistä kasvua
- 40 M€ Business Finlandin rahoitusta alan kehityshankkeisiin, saman verran odotetaan yritysten omaa panostusta tutkimukseen ja kehitykseen



Asiakaskokemus

- On kokonaisuus, joka muodostuu yrityksen ja asiakkaan kaikissa kosketuspisteissä online ja offline



Experience Commerce Finland -ohjelma

Kenelle?

- Verkossa tuotteita ja palveluita kuluttajille myyvät yritykset
- Brändit ja valmistajat
- Alalle ratkaisuja tarjoavat teknologia-, logistiikka-, palvelu- ja finanssiyritykset
- Tutkimus- ja oppilaitokset



Tule mukaan tapahtumiimme
ja pysy ajan tasalla uusista mahdollisuuksista
Tilaa uutiskirje: www.businessfinland.fi/uutiskirje

Tutustu palveluihimme
www.businessfinland.fi

KIITOS

Eeva-Liisa Tepsa
Asiantuntija

Eeva-liisa.tepsa@businessfinland.fi

p. 040 510 7014

23.9.2019