

Yritysmyyntiprosessi



Valmistelu

1

Luopumispäätös
Mitä myyt?

2

Laita yritys
myyntikuntoon

3

Määrittele
pyyntihinta

4

Markkinointi ja myynti-
suunnitelma sekä materiaalit



Kontaktointi ja tapaamiset

5

Kartoita ja ole yhteydessä
potentiaalisiin ostajiin

6

Tee
salassapitosopimus

7

Yritysesittely
ja neuvottelut



Toteutusvaihe

8

Aiesopimus / Keskeisistä
ehdoista sopiminen

9

Yrityksen keskeisten asiakirjojen
kerääminen ja läpikäynti

10

Kauppakirja ja muut kauppaan
liittyvät sopimukset

11

Allekirjoitus ja
kaupan täytäntöönpano

KÄYTÄ ASiantuntija-APUA

Processen att sälja ett företag



Förberedelser

- 1 Beslut att avyttra företaget, vad kommer du att sälja?
- 2 Sätt företaget i försäljningsskick
- 3 Bestäm det begärda priset
- 4 Marknadsförings- och försäljningsplan samt material



Kontakt och möten

- 5 Kartlägg potentiella köpare och ta kontakt
- 6 Upprätta sekretessavtal
- 7 Presentation av företaget och förhandlingar



Genomförandefas

- 8 Intentionsavtal / avtal om centrala villkor
- 9 Samla och gå igenom företagets centrala dokument
- 10 Köpbrief och andra tillhörande avtal
- 11 Underskrift och verkställande av försäljningen

ANVÄND SAKKUNNIGHJÄLP